

Headline	RHBCap Will Expand Bancassurance Business		
MediaTitle	Oriental Daily News		
Date	18 Jun 2014	Language	Chinese
Circulation	190,000	Readership	570,000
Section	Business	Page No	B2
ArticleSize	245 cm ²	Journalist	N/A
PR Value	RM 8,592		



壮大银行保险业务 兴业坐六望三

(吉隆坡17日讯) 兴业资本 (RHBCAP, 1066, 主板金融股) 的银行保险产品 (Bancassurance) 去年取得不错的成绩, 带领公司成为银行保险领域第6名, 兴业资本董事经理甘志强表示, 将继续壮大其银行保险业务, 以成为银行保险业前3名的业者。

资料显示, 兴业资本2013年与信贷相关和定期保费寿险新业务, 分别录得2亿1250万令吉和4130万令吉。甘志强指出, 兴业资本将专注于伊斯兰保险组合, 以及增加普通保险产品的客户人数。

甘志强和东京海上人寿保险首席执行官冼书涌一同出席今日的「Essential Elite SaverPlus」产品推介礼时, 发表谈话。

推更多新产品

「我们将不断探索或寻找新途径, 以继续扩展银行保险产品的定位和价值。」他补充, 兴业资本和东京海上人寿保险 (Tokio Marine Life Insurance), 在未来将继续建立稳健的合作夥伴关系, 以推出更多银行保险产品。

甘志强在推介礼上致开幕词时指出, 该项银行保险产品拥有6项令客户受惠的条件, 其中包括保



甘志强 (左三) 和冼书涌 (左四) 一同出席「Essential Elite SaverPlus」推介礼, 陪同出席者包括 (左起) 东京海上人寿保险提案副主席林顺裕和副首席执行官吉川晃, 兴业资本集团零售分销主管杨明辉和银行保险部主管谢锦源。

证现金付款 (GCP)、人寿与残废保障、全数退还基本保费、可负担保费、保证受理和选择性利益。

他表示, 该产品的目标市场为中等收入或以下的家庭, 让他们在购买保险同时, 还可以维持日常开销, 该产品每日保费最低2.60令吉, 便可获得最高保障。

Essential Elite SaverPlus共分成A、B、C种类保单, 他们的保单期限分别是10至20年、10至30年、20至30年, 首两种类的每月保费为100令吉至1000令吉, 第三种类的每月保费则为80令吉至1000令吉, 视投保者的需求而做出选择。

甘志强指出, 该保险产品是公开给所有年龄介于1个月至生日届满55岁的长者。

冼书涌在推介礼后的记者会上预测, 该产品截至2014年尾预期将可以取得750万令吉的保费, 而12个月的保费预测可达到1000万令吉。

在进行推介礼之前, 该产品已经在兴业资本200家分行预先推介 (Soft Launch), 并取得不俗的成绩。

他认为, Essential Elite SaverPlus将可以为兴业资本银行保险业务带来15%的贡献。